



VENTAS Y CUENTAS A COBRAR

Cuentas a Cobrar Facturación de Productos y Servicios

LÍNEA BUSINESS

LÍNEA ADVANCE

- Código de Cliente definible por el usuario.
- Administración de múltiples contactos de los clientes.
- Administración de Pedidos y Presupuestos.
- Autorizaciones electrónicas de pedidos.
- Administración de Cuentas Corrientes en diferentes monedas.
- Generación automática de débitos y créditos por diferencia de cambio.
- Ventas en Cuenta Corriente y Ventas a clientes eventuales.
- Administración de Límite de Crédito.
- Administración de múltiples condiciones de pago.
- Administración de múltiples bonificaciones y descuentos.
- Administración de múltiples listas de precios.
- Generación automática de listas de precios.
- Formularios con formatos definibles por el usuario.
- Análisis de diferimiento en las cobranzas.
- Generación automática de minutas contables.
- Emisión de Libro I.V.A. ventas e I.V.A. cobranzas.
- Generación de soportes magnéticos.
- Cubos dinámicos para estadísticas de ventas.

Facturación y Seguimiento de Contratos

LÍNEA ADVANCE

- Administración de Frecuencias de Facturación.
- Administración de versiones de contratos.
- Administración de ingreso de novedades.
- Preliquidación y Simulación de facturación de contratos.